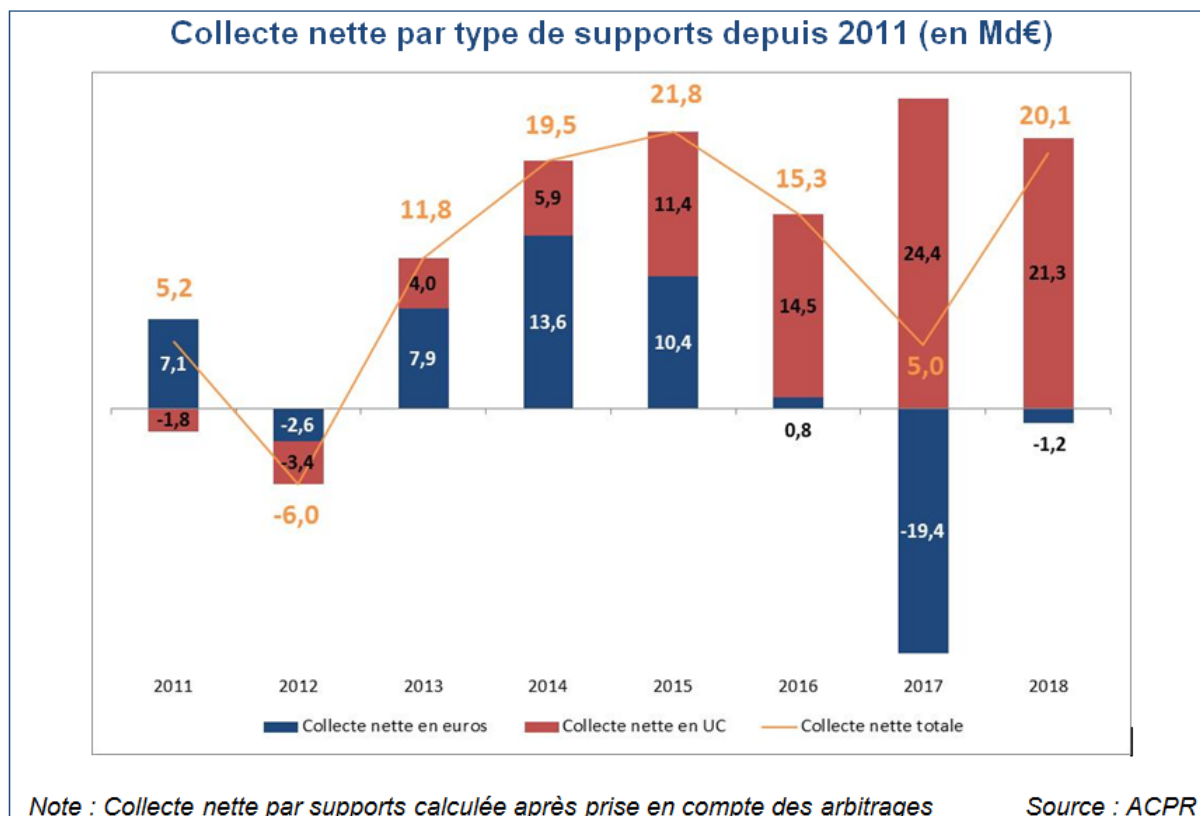


Le marché français de l'assurance vie en 2018



Dans le [numéro 100](#) de la collection « Analyses et Synthèses », l'ACPR présente les grandes tendances du marché français de l'assurance vie en 2018, avec une mise en perspective depuis 2011.

Un rebond de la collecte en assurance vie en 2018

Après s'être établie en 2017 à 5,0 milliards d'euros (Md€), son plus faible niveau depuis 2012, la collecte nette en assurance vie s'est fortement redressée en 2018 pour atteindre 20,1 Md€, un niveau comparable à celui des années 2014-2015. Les primes brutes atteignent un niveau inégalé depuis 2011 (123,5 Md€) tandis que les rachats qui s'étaient intensifiés en 2017, en particulier sur les supports en euros, reviennent à un niveau relativement proche de celui des années précédentes (voir graphique 5).

Un marché de l'assurance vie en évolution

Le marché se caractérise par une concentration de plus en plus forte :

- Les 20 organismes collectant le plus en assurance vie représentent 89 % des primes collectées, en progression de 4 points depuis 2011,
- et les filiales des 6 grands groupes de bancassurance, 61 % des primes, soit un gain de 7 points par rapport à 2011.

Une collecte nette sur les supports en UC encore dynamique

Après cinq années de hausse consécutive, la collecte nette sur les supports en unités de compte (UC) s'inscrit en baisse (21,3 Md€) par rapport à 2017 (24,4 Md€) mais se maintient à un niveau élevé, bien supérieur à ceux atteints pendant la période 2011-2016. Ce repli est la conséquence d'un deuxième semestre beaucoup moins favorable qui se caractérise par une collecte brute plus faible et des arbitrages, à nouveau orientés vers les supports en euros.

Une résistance des supports en euros

La collecte nette sur les fonds euros est négative en 2018, pour la deuxième année consécutive (-1,2 Md€). Elle est toutefois en très fort redressement par rapport à 2017 (-19,4 Md€) du fait de la normalisation des rachats principalement. Ces grandes tendances, si elles sont communes à l'ensemble du marché, laissent la place à des profils de collecte différenciés selon les types d'organismes. Alors que les assureurs traditionnels se caractérisent par une collecte nette sur les supports en euros négative ou très faible, certaines filiales de groupes de bancassurance continuent de générer d'importants flux nets sur les fonds euros.